

شرایط نمایندگی انحصاری استانی در تولید و فروش میوه‌های فرم‌دهی شده (قلبی و ستاره‌ای، ...)



معرفی شرکت

شرکت دانش‌بنیان ارسام طعام آسیا یک شرکت ایرانی است که برای اولین بار در کشور موفق به تولید دانش فنی و قالب‌های فرم‌دهی میوه به شکل قلب و ستاره شده است که میوه را به یک محصول لوکس و ارزشمند تبدیل میکند. از طرفی این شرکت میوه را از حالت کیلویی به حالت عددی به فروش میرساند. شرکت دارای مجوز دانش‌بنیانی به شماره ۱۷۳۶۹ از وزارت علوم و تحقیقات و فناوری میباشد. این فناوری امکان تولید میوه‌های خاص صادراتی با وزن استاندارد و کیفیت بالا و متحدالشکل با ظاهری بینظیر و عطر و طعم بی‌رقیب را جهت تولید سیب پرتقال و سیب و کیوی و هلو و شلیل و گلابی و خیار و گوجه فرنگی را فراهم می‌کند.





موضوع همکاری

تولید مشترک و فروش میوه‌های فرم‌دهی شده با وزن استاندارد ۲۰۰ گرم و سایر وزن‌ها مناسب بازارهای صادراتی و داخلی خاص و اعطای نمایندگی انحصاری



مدل همکاری پیشنهادی

سهم طرفین

- از تولید، و فروش و صادرات و هزینه‌های تولید به صورت شراکتی ۳۰٪ شرکت و ۷۰٪ نماینده
- قالب‌های فرم‌دهی: ۵۰٪ مالکیت متعلق به شرکت ارسام طعام آسیا، و در ۵۰٪ مالکیت نماینده مطابق جدول نمایندگی



وظایف ارسام طعام آسیا

- ارائه قالب‌های فرم‌دهی
- انتقال دانش فنی
- تعیین برنامه مصرف سموم و کود
- کنترل کیفی محصول
- نظارت بر بازاریابی و برندینگ محصول در بازار هدف
- انجام صادرات با کارت بازرگانی شرکت در صورت تمایل
- نظارت بر عملکرد نماینده در طی دوره رویش و بسته بندی و فروش



وظایف شریک تولیدکننده و نماینده

- خرید میوه روی درخت به قیمت روز عمده‌فروشی و سردرختی از خود یا دیگران به تعداد قالب
- بستن قالب روی میوه و نگهداری
- برداشت محصول و انتقال به سردخانه
- فروش داخلی یا صادرات محصول
- بازاریابی و برندینگ محصول در بازار هدف
- انجام صادرات با کارت بازرگانی شرکت در صورت تمایل





مزایای محصول

- وزن یکنواخت ۲۰۰ گرم (بدون نیاز به Sorting)
- شکل خاص قلب و ستاره با ارزش افزوده بالا
- افزایش عطر و بافت میوه
- محافظت در برابر سرمازدگی و آفات
- جذابیت ویژه برای بازارهای خاص و مناسبتی
- تبدیل میوه از مدل فروش کیلویی به فروش عددی و تبدیل به یک اثر هنری و لوکس
- بستن ۱۰۰ عدد قالب به بالا روی هر درخت بیشتر یا کمتر.



مدل مالی

- قیمت خرید میوه: بر اساس نرخ روز عمده‌فروشی
- هزینه‌های سردخانه و تولید: طبق فاکتور واقعی
- فروش محصول: توسط طرفین یا شریک تولیدکننده
- سود خالص: پس از کسر هزینه‌ها، ۷۰٪ برای نماینده و ۳۰٪ برای شرکت





بازار هدف



- صادرات به تمام دنیا
- کشورهای حاشیه خلیج فارس و عربی
- اروپا (ایتالیا - ونیز / فرانسه - پاریس)
- گلفروشی‌ها، قنادی‌ها، تالارهای پذیرایی
- هایپر میوه‌ها و سوپرمارکت‌های لوکس
- شهرهای توریستی و هتل‌های پنج ستاره به بالا
- فروش مناسبی (ولنتاین، هدایای عاشقانه)
- محدوده فعالیت در تهران: مناطق ۱، ۲ و ۳ شهرداری



شرایط فنی و حقوقی

- قالب‌ها دارای ۱۰ سال گارانتی و عمر مفید نامحدود
- استفاده از سموم و کود طبق دستور ارسام طعام آسیا
- عدم کپی‌برداری از قالب‌ها و ثبت اختراع و ثبت طرح صنعتی شده توسط ارسام طعام آسیا
- امکان عقد قرارداد رسمی همکاری و شرایط به صورت نمایندگی
- مالکیت فیزیکی قالبهای تحویلی متعلق به نماینده میباشد لیکن مالکیت حقوقی طرح ابعاد و ساختار و دانش فنی قالبها و روش استفاده از آنها به طور کامل و انحصاری متعلق به شرکت دانش بنیان ارسام طعام آسیا است. نماینده حق هرگونه کپی برداری مهندسی معکوس ساخت مجدد و واگذاری یا فروش قالبها را به اشخاص ثالث و خود ندارد. قالبها صرفا جهت تولید محصول در چارچوب قرارداد قابل استفاده است و استفاده خارج از قرارداد تخلف محسوب میگردد.



شرایط مالی	محدودیت در قیمت هر قالب هر استان	حداقل خرید قالب توسط نماینده	سطح نمایندگی
------------	-------------------------------------	------------------------------------	-----------------

با پرداخت چهار میلیارد تومان، نماینده انحصاری در استان خواهد بود. با خرید پکیج GOLD، سهم سود ۳۰٪ - ۷۰٪ با شرکت و یکی از نمایندگان انحصاری در استان خواهد بود.

۱ نفر ۸۰,۰۰۰ ۵۰,۰۰۰ GOLD

با پرداخت دو و نیم میلیارد خرید پکیج SILVER، سهم سود ۳۰٪ - ۷۰٪ با شرکت و یکی از نمایندگان انحصاری در استان خواهد بود.

۲ نفر ۱۰۰,۰۰۰ ۲۵,۰۰۰ SILVER

با پرداخت یک و نیم میلیارد و خرید پکیج BRONZE، سهم سود ۳۰٪ - ۷۰٪ با شرکت و یکی از نمایندگان استان خواهد بود.

۴ نفر ۱۲۰,۰۰۰ ۱۲,۵۰۰ BRONZE

نکته: هر نماینده با خرید پکیج نمایندگی، متناسب با سطح خود سهمی از سهام شرکت دانش بنیان ارسام طعام آسیا دریافت می کند:

- GOLD →
- SILVER →
- BRONZE →
- در صورت نیاز نماینده به افزایش تعداد قالب در دوره های بعدی قیمت هر قالب بر اساس قیمت تمام شده تولید در زمان سفارش به علاوه سود مصوب شرکت (۲۵٪) محاسبه خواهد شد و مشمول قیمت پکیج اولیه نخواهد بود و به قیمت روز محاسبه می گردد.
- تولید میوه در سایر استانها با هماهنگی شرکت ارسام طعام آسیا و نماینده استان دیگر امکان پذیر است.
- نماینده متحد میشود بعد از گذشت یکسال حق امتیاز نمایندگی خود را به هیچ شخص یا شرکت و سازمان و نهادی بدون هماهنگی با شرکت ارسام طعام آسیا واگذار ننماید و اولویت خرید حق امتیاز اول با شرکت ارسام طعام آسیا خواهد بود.
- نماینده به هیچ عنوان حق ندارد قالبها را به عنوان تضمین یا وثیقه در اختیار شخص یا نهاد و سازمانی قرار دهد و ۵۰ درصد قالبهای خریداری شده متعلق به شرکت ارسام طعام آسیا میباشد.





تشکیل تعاونی تولیدکنندگان میوه‌های فرم‌دهی‌شده در کشور بعد از انتخاب تمام نمایندگی‌های

استانی جهت:

- افزایش تنوع میوه و استفاده از ظرفیتهای و رشد و ارتقای تولید
- افزایش ظرفیت تولید در هر نوع میوه و تشکیل هیئت مدیره و انتخاب مدیر عامل بین اعضای استانی
- توسعه صادرات
- ایجاد برند ملی صادراتی در سطح جهانی
- ورود به بازار بورس ایران و افزایش شفافیت مالی از طریق معاونت علمی ریاست جمهوری به واسطه دانش بنیان بودن در اسرع وقت پس از تکمیل ۳۱ نماینده استانی
- ارزش بخشی بخشی از سهام شرکت‌ها یا شرکت دانش بنیان جهت جذب سرمایه‌گذار و توسعه فعالیت‌ها
- تشکیل و تأسیس شرکت در دبی توسط تعاونی و شرکت ارسام طعام آسیا و افتتاح حساب به جهت مرادات ارزی
- تولید خیار شور به صورت تک عددی و دو عددی جهت بازار داخل و صادرات با طعم‌های مختلف در طرح‌ها و بسته‌بندی خاص



راه‌های ارتباط و اخذ نمایندگی

جهت درخواست نمایندگی انحصاری استانی تمکن مالی و حسن شهرت الزامی می‌باشد.

تلفن تماس: ۰۹۱۲۸۱۵۳۴۸۲ و Ayinechiarsam@gmail.com



جهت مشاوره و اخذ نمایندگی GOLD، SILVER یا BRONZE می‌توانید با شماره بالا تماس

بگیرید.

